

Materials are the pulse of growth and progress.Continuously flowing through the finely woven net of global trade. From sourcing into containers, onto trucks, ships, planes, trains, in the air, on land, at sea, and finally through factories. A system of infinite connections, growing ever more complex. We transform complexity into clarity.Going beyond materials to the heart of our customer needs:Seamless reliability in every flow, every platform, every handover. With tailored solutions and comprehensive service, powered by state-of-the-art technology, and in-depth expertise in materials, logistics, and consulting. We are 15,500 dedicated minds across 380 locations worldwide, exactly where you need us. Deeply understanding your needs, we never stop improving. “Materials as a Service” goes beyond mere materials supply. It means accelerating customer success. **We are tk accelis. Moving industries from source to success.**

Przedstawiciel Handlowy - Tworzywa Sztuczne - Branża Reklamowa (K/M/N)

tk accelis Materials Poland S.A.

thyssenkrupp Materials Poland S.A. to teraz tk accelis Materials Poland S.A.

Jesteśmy czołowym dostawcą materiałów dla przemysłu, oferującym klientom kompleksowe usługi i rozwiązania w obszarze pracy z metalami i tworzywami sztucznymi. Działamy w międzynarodowym środowisku, stawiając na jakość, innowacje i rozwój naszych pracowników.

Miejscem pracy zatrudnionego pracownika będzie obszar województwa mazowieckiego.

Co będzie w zakresie Twoich obowiązków?

- realizacja planów sprzedaży na podległym terenie,
- pozyskiwanie nowych klientów oraz utrzymywanie z nimi długotrwałych relacji,
- obsługa klientów już z firmą współpracujących,
- przygotowanie i negocjacje ofert handlowych,
- monitorowanie rynku, w szczególności branży reklamowej,
- współpraca z zespołem,
- dbałość o wysoką jakość obsługi klientów oraz dobry wizerunek firmy.

Czego od Ciebie oczekujemy?

- minimum 3-letniego doświadczenia w pracy na stanowisku handlowym,
- posiadania minimum średniego wykształcenia technicznego,
- posiadania czynnego prawa jazdy kat. B, **z uwagi na mobilny charakter pracy,**
- bardzo dobrej znajomości pakietu MS Office,
- znajomości technik sprzedaży i negocjacji,
- umiejętności prowadzenia rozmów handlowych,
- nastawienia na klienta,
- dobrej organizacji pracy, komunikatywności,
- zaangażowania.

Znajomość języka angielskiego i/lub niemieckiego będzie dodatkowym atutem.

Co Ci możemy zaoferować?

- umowę o pracę,
- wynagrodzenie na poziomie rynkowym częściowo uzależnione od osiąganych rezultatów,
- możliwości rozwoju zawodowego,
- niezbędne do pracy narzędzia: samochód, telefon, laptop,
- pakiet benefitów, m.in. prywatną opiekę medyczną LUX MED, atrakcyjne warunki grupowego ubezpieczenia na życie, dofinansowanie do karty MultiSport oraz możliwość nauki języków obcych on-line.

Jeśli uważasz, że ta oferta jest dla Ciebie wypełnij **formularz aplikacyjny**
Numer referencyjny **Nr ref.: PHR/TSW/1026**

Informacje na temat naszej firmy znajdują się na stronie:
https://www.thyssenkrupp-materials.pl/

Administratorem Twoich danych osobowych jest tk accelis Materials Poland S.A. z siedzibą w Toruniu, przy ul. Grudziądzkiej 155 B. Przetwarzamy Twoje dane w celu przeprowadzania bieżącego procesu rekrutacyjnego, na podstawie art. 6 ust. 1 lit. b i c RODO.

Twoje dane mogą być przetwarzane na potrzeby innych i przyszłych procesów rekrutacyjnych wyłącznie wtedy, gdy wyrazisz na to odrębną zgodę.

Podanie danych osobowych jest dobrowolne, jednak niezbędne do udziału w rekrutacji. Masz prawo dostępu do swoich danych oraz ich usunięcia. W sprawach związanych z przetwarzaniem danych możesz skontaktować się z naszym Inspektorem Ochrony Danych pod adresem e-mail: odo.materialspl@tkaccelis.com lub listownie na adres siedziby Administratora.

Użyta w ogłoszeniu nazwa stanowiska ma charakter neutralny płciowo i odnosi się do wszystkich osób spełniających wymagania rekrutacyjne.

Wszystkim Kandydatom dziękujemy za zainteresowanie naszą ofertą, zastrzegamy sobie jednocześnie możliwość odpowiedzi jedynie na wybrane aplikacje.